

BENZ24 ist ein, auf den Vertrieb von Baustoffen spezialisierter, Online-Shop. Als einer der führenden deutschen Online-Shops für dieses Produktsegment setzen wir in der Baustoffbranche Meilensteine und werden unsere Innovationen auch zukünftig weiter vorantreiben.

Für unser Vorhaben suchen wir ab sofort am Standort Neckarbischofsheim engagierte Unterstützung:

SALES MANAGER E-COMMERCE (M/W)

AUFGABEN

- Kundenberatung und aktiver Verkauf am Telefon
- Angebots- und Auftragsbearbeitung
- Betreuung des bestehenden Kunden- und Lieferantenstamms
- Intensive Markt- und Wettbewerbsbeobachtung
- Mitwirkung bei der Planung und Steuerung von Verkaufsförderungsmaßnahmen
- Erkennen strategischer Kundenbedürfnisse und Entwicklung wirksamer Lösungen

QUALIFIKATION

- Abgeschlossene kaufmännische Berufsausbildung, vorzugsweise im (Baustoff-)Handel
- Erste Berufserfahrung im Vertrieb / E-Commerce
- Erste Erfahrungen mit einem ERP-System
- Ausgeprägte Kunden- und Serviceorientierung
- Sehr gute kommunikative Fähigkeiten und Verhandlungsgeschick
- Sorgfältige, gewissenhafte und kundenorientierte Arbeitsweise
- Hohes Maß an Eigeninitiative, Durchsetzungskraft und Abschlussstärke
- Motivierte und teamorientierte Persönlichkeit

Neben einer unbefristeten Anstellung in Vollzeit, erwartet Sie weiterhin ein stark wachsendes Unternehmen mit einem sympathischen, erfolgsorientierten Team, flacher Hierarchie und verantwortungsvollen, abwechslungsreichen Aufgaben. Wir sorgen dafür, dass Ihr Engagement Erfolg hat und entsprechend belohnt wird.

Sie können sich vorstellen, ein Teil unseres Teams zu werden? Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellungen.

BENZ GmbH & Co. KG Baustoffe

Auwiesen 4, 74924 Neckarbischofsheim
Jacqueline Pajak
karriere@benz-baustoffe.de, benz24.de